

Négociateur ventes

Réunion - Est

Vous êtes sérieux, motivé et organisé.
Vous souhaitez être bien formé, libre, et gérer votre emploi du temps en travaillant de votre domicile et sur le terrain.
Séniors bienvenus !

Votre statut:
Vous êtes agent commercial indépendant et travaillez de votre domicile et sur le terrain.

Votre mission :

- Prospecter les biens à vendre.
- Obtenir des mandats de vente de biens.
- Rechercher des acquéreurs.
- Faire visiter les biens.
- Négocier avec les parties.
- Rassembler les pièces nécessaires à la signature du compromis (acte de propriété / diagnostics techniques...).
- Fixer les rendez-vous de compromis de vente avec les notaires des parties.
- Assister aux compromis de vente.
- Assister aux actes de vente.

Formation complète assurée
Méthodes, Marketing, Economie et Marché, Juridique, Informatique.

Un accompagnement et un appui permanent, un encadrement technique, un environnement numérique complet et la formation qui y est associée.
C'est notre formation qui fera de vous un excellent professionnel, maîtrisant tous les aspects de son métier et donc, apte à prendre sa place dans notre équipe et construire son avenir et sa réussite professionnelle!!

Expérience

Indifférente

Statut

Agent commercial indépendant

Si une expérience dans le domaine n'est pas nécessaire, certains prérequis sont indispensables.

N'hésitez pas à prendre contact pour discuter de votre projet

Tel : 06 92 04 27 04
CONTACT TÉLÉPHONIQUE : 0692 04 27 04.

Site : www.outre-mer-immobilier.re